

DOI: <http://dx.doi.org/10.21686/2410-7395-2024-1-130-143>

## ПОДХОД ИЗРАИЛЯ К ОГРАНИЧЕНИЮ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА ПРИМЕРЕ СОТРУДНИЧЕСТВА С КИТАЕМ, ЯПОНИЕЙ И ИНДИЕЙ<sup>1</sup>

**Е. А. Якимова**

Институт востоковедения Российской академии наук,  
Москва, Россия

Статья посвящена выявлению специфики израильского механизма контроля над иностранными инвестициями, созданного прежде всего под воздействием политической воли главного глобального партнера Израиля – США, а не на основании экономических интересов страны. Рассматриваются ход переговоров правительства Б. Нетаньяху с администрацией Д. Трампа по вопросу формирования в Израиле консультативного комитета по одобрению иностранных инвестиций, цели, задачи и направления его работы, а также отличия от Комитета по иностранным инвестициям США (CFIUS). Последовательно анализируются три примера сотрудничества с Китаем, Японией и Индией, выбор которых обусловлен как уровнем деловой активности в Израиле, так и динамикой контактов с США, что заставляет Белый дом поддерживать или препятствовать их кооперации со своим ближневосточным партнером. Делается вывод о том, что правительство Израиля не в полной мере воспроизвело американский опыт контроля над иностранными инвестициями, хотя идет по пути ужесточения данной практики. В ходе исследования установлено, что основным предметом внимания израильского консультативного комитета с момента его создания в 2019 г. стали сделки с Китаем, в то время как отношения с представителями Японии и Индии практически не имеют ограничений.

*Ключевые слова:* Азия, консультативный комитет, торгово-экономическое сотрудничество, управление рисками.

## ISRAEL'S APPROACH TO LIMITATION OF FOREIGN INVESTMENTS ON THE EXAMPLE OF COOPERATION WITH CHINA, JAPAN AND INDIA

**Elizaveta A. Yakimova**

Institute of Oriental Studies, Russian Academy of Science,  
Moscow, Russia

The article focuses on the specifics of the Israeli mechanism of foreign investments control that was created primarily under the influence of the political will of Israel's main global partner, the United States, but not on the basis of the country's economic interests. The author considers the

---

<sup>1</sup> Статья подготовлена в рамках грантового проекта ИМИ МГИМО МИД России № 2025-04-02 «История, современное состояние и перспективы развития взаимоотношений Израиля и неисламских стран Азии».

course of negotiations between the government of B. Netanyahu and the administration of D. Trump on the formation of an advisory committee for foreign investment approval, its goals, objectives and directions of work, as well as the differences from the Committee on Foreign Investment in the United States (CFIUS). The cases of China, Japan and India are consistently analyzed. The choice of these examples is motivated by both by the level of their business activity in Israel and the dynamics of contacts with the United States, which forces the White House to support or hinder their cooperation with its Middle Eastern partner. The author comes to conclusion that the Israeli government did not completely repeat the American experience of control over foreign investment, although it is moving towards tightening this practice. The study shows that that the main focus of the Israeli advisory committee since its creation in 2019 has been transactions with China, while relations with representatives of Japan and India have particularly no restrictions.

*Keywords:* Asia, advisory committee, trade and economic cooperation, risk management.

### Введение

**Н**а протяжении долгого времени в Израиле мало задумывались над созданием механизмов контроля над иностранными инвестициями. Наоборот, решая задачу привлечения капитала из-за рубежа, обладателей которого традиционному отпугивала нестабильная ближневосточная геополитическая реальность, власти старались минимизировать барьеры для притока внешних вложений. Параллельно велась работа по совершенствованию системы налогообложения, нацеленная на обеспечение притока средств в казну. Ситуация стала меняться с приходом в январе 2017 г. на пост президента США Д. Трампа. Продвижение новой администрацией планов мирного урегулирования в регионе, основанных исключительно на израильских переговорных позициях, потребовало от кабинета Б. Нетаньяху поддержать ключевого глобального партнера по приоритетным для него направлениям, включая инициированные Вашингтоном торговые войны, одной из арен для которых оказалась Азия [2. – С. 308]. Так, в Израиле был создан Комитет по контролю над иностранными инвестициями, деятельность которого продолжилась не только после смены руководства в Белом доме, но и на этапе работы в Израиле коалиционного правительства Н. Беннета и Я. Лапида.

Целью работы является выявление особенностей израильских механизмов ограничения иностранных инвестиций на примере сотрудничества с тремя государствами Азии – Китаем, Японией и Индией, которые представляют собой ведущих политических и экономических партнеров ближневосточной страны в своем регионе. Исследовательская гипотеза заключается в том, что по характеру своей экономической политики, нацеленной на стимулирование внешнеэкономической деятельности и импорта, в том числе для снижения стоимости жизни в стране, а также руководствуясь задачей совершенствования инфраструктуры, для которой государственный бюджет не располагает необходимым количеством собственных средств, Израиль должен следовать по пути поощрения иностранных инвестиций. В реальности такая практика используется лишь

частично, а исключается из нее самый перспективный с точки зрения возможностей вложений и интереса к региону игрок – Китай, что делается по политическим мотивам, а не по экономическим соображениям.

### **Создание механизма контроля над иностранными инвестициями**

До недавнего времени в Израиле имели место лишь единичные случаи отклонения государственными органами сделок с участием иностранного капитала. Одним из наиболее известных считается пример местного производителя химикатов и удобрений Israel Chemicals Ltd (ICL), получившего в 2013 г. предложение от канадской Potash Corp о выкупе контрольного пакета акций. Однако данная инициатива спровоцировала критику со стороны министра финансов Я. Лапида, назвавшего сделку, передающую зарубежным инвесторам большую часть ценных бумаг ICL, а значит и возможность оказывать решающее воздействие на дальнейшую стратегию развития бизнеса, противоречащей принципам сионизма [5]. При этом отказ от договоренностей между израильской и канадской компаниями под давлением правительства оказался возможен потому, что прежде Israel Chemicals Ltd была полностью государственной компанией, а после приватизации власти сохранили долю ее акций, позволяющую влиять на принятие важных управленческих решений [6. – Р. 28].

Впервые вопрос создания в ближневосточной стране надзорного органа, занимающегося мониторингом и оценкой целесообразности участия иностранного капитала в тех или иных областях, был поднят в январе 2019 г. во время визита в Иерусалим Д. Бруйетта, заместителя министра энергетики США. По прибытии в Израиль американский чиновник отметил намерение Вашингтона разъяснить партнерам свою позицию в отношении опасностей, исходящих от КНР в сфере экономики и финансов, а также посоветовал израильскому руководству применить уже разработанные Соединенными Штатами механизмы контроля в указанной сфере [18]. По итогам переговоров с представителем администрации Д. Трампа Министерство национальной инфраструктуры и энергетики Израиля сообщило об обеспокоенности иностранными инвестициями, поступающими в страну, а также выразило надежду на продолжение диалога по обмену передовым опытом, тем самым продемонстрировав согласие с мнением Белого дома [18].

За основу Израилю предлагалось взять Комитет по иностранным инвестициям США (CFIUS), учрежденный в 1975 г. в качестве межведомственного органа<sup>1</sup>. Его основной задачей первоначально являлось консультирование президента по вопросам привлечения иностранного ка-

---

<sup>1</sup> The Committee on Foreign Investment in the United States (CFIUS). – URL: <https://home.treasury.gov/policy-issues/international/the-committee-on-foreign-investment-in-the-united-states-cfius> (дата обращения: 27.11.2023).

питала с учетом интересов национальной безопасности государства. Толчком к появлению указанной структуры послужил нефтяной кризис на Ближнем Востоке, вылившийся в опасения Конгресса относительно увеличения вложений стран – членов ОПЕК в американские портфельные активы [4. – Р. 982]. С 1980-х гг. началось постепенное реформирование CFIUS. Поправки 1990-х – 2000-х гг. были ориентированы преимущественно на изменение состава Комитета и повышение уровня учета рисков в сфере безопасности. Принятый при Д. Трампе Закон о модернизации оценки рисков иностранных инвестиций (FIRRMA) расширил полномочия надзорного органа и увеличил допустимые сроки проверки сделок [19]. Последнее изменение, одобренное Дж. Байденом в сентябре 2022 г., предписывало усилить внимание CFIUS к отдельным критически значимым отраслям, включая кибербезопасность, биотехнологии, хранение и обработку персональных данных [10].

По решению военно-политического кабинета при Министерстве финансов 30 октября 2019 г. был создан Консультативный комитет оценки последствий иностранных инвестиций для национальной безопасности, наделенный совещательными функциями. Иностраным инвестором признавалось физическое лицо, не являющееся гражданином или налоговым резидентом Израиля, а также юридическое лицо, доля участия в котором израильтян не превышает 25% вне зависимости от места регистрации<sup>1</sup>. В качестве оснований для вынесения Комитетом отрицательного решения было названо два пункта: вероятность установления зарубежным игроком критического влияния над объектом инвестиций или риски раскрытия информации, способные нанести ущерб безопасности страны и ее внешним связям.

Согласно сообщению Канцелярии премьер-министра, целью учреждения данного органа было «поддержание баланса между необходимостью поощрения иностранных инвестиций в Израиле, обеспечения дальнейшего экономического процветания и соображениями национальной безопасности»<sup>2</sup>. Возглавил Комитет главный экономист Министерства финансов, а его членами стали руководящие сотрудники Министерства обороны и Совета национальной безопасности. Статус наблюдателей получили представители МИД, Министерства экономики и промышленности, Национального экономического совета. В соответствии с постановлением правительства предполагалось, что уполномоченные структуры до одобрения сделки с участием иностранного капитала по своему усмотрению будут подавать документы в Комитет. В отдельных случаях надзор-

---

<sup>1</sup> The Committee on Foreign Investment in the United States (CFIUS). – URL: <https://home.treasury.gov/policy-issues/international/the-committee-on-foreign-investment-in-the-united-states-cfius> (дата обращения: 27.11.2023).

<sup>2</sup> Security Cabinet Statement. – URL: [https://www.gov.il/en/departments/news/spokenational\\_security301019](https://www.gov.il/en/departments/news/spokenational_security301019) (дата обращения: 27.11.2023).

ный орган получал право самостоятельно направлять предложение по оценке планируемой операции, однако данный запрос не наделялся обязательной силой<sup>1</sup>.

В конце 2022 г. появилась информация о дальнейшем ужесточении Израилем контроля над иностранными инвестициями и изменении баланса сил между разными ведомствами в Комитете. В соответствии с новыми правилами обязательной оценке подлежали все государственные тендеры с участием капитала из-за рубежа вне зависимости от объема поступающих средств, любые предложения, затрагивающие вопросы национальной безопасности, если доля иностранного участия равна 5% и выше, а также все сделки, после совершения которых доля иностранного участия зарубежных игроков в израильском бизнесе превысит 20% [15]. Одновременно Министерство иностранных дел повысило свой статус с совещательного до полноправного участника Комитета, что свидетельствовало о намерении правительства принимать в расчет не только соображения безопасности, но и внешнюю политику.

Высказывается мнение, что изменения в работе органа, контролирующего иностранные инвестиции в Израиле, были произведены с согласия Я. Лапида на этапе исполнения им обязанностей ротационного премьер-министра в коалиционном правительстве с Н. Беннетом [1]. Дополнительной мотивацией для политика, ранее скептически относившегося к иностранному капиталу, могло послужить стремление сблизиться с руководством США. Предпринимался такой шаг израильским политиком прежде всего по электоральным соображениям в условиях, намеченных на ноябрь 2022 г. внеочередных выборов в Кнессет, по итогам которых Я. Липид намеревался сохранить за собой пост премьер-министра. В качестве одного из элементов своей предвыборной программы политик хотел использовать наличие дружественных отношений с демократической администрацией США, в то время как его основной конкурент Б. Нетаньяху существенно осложнил для себя отношения с Белым домом по причине сделанной им ранее ставки на сотрудничество с Д. Трампом и Республиканской партией.

### **Китай**

До введения механизма контроля над иностранными инвестициями Китай успел стать крупнейшим израильским торговым партнером в Азии, в мировых масштабах уступая лишь США и ЕС. По данным Американского института предпринимательства, в 2005–2019 гг. объем китайских вложений в экономику ближневосточного государства превысил 12 млрд долларов [8]. При этом их пик пришелся на 2018 г. В 2021 г. изра-

---

<sup>1</sup> The Committee on Foreign Investment in the United States (CFIUS). – URL: <https://home.treasury.gov/policy-issues/international/the-committee-on-foreign-investment-in-the-united-states-cfius> (дата обращения: 27.11.2023).

ильский Институт изучения национальной безопасности (INSS) опубликовал исследование, основанное на анализе 463 инвестиционных сделок, совершенных с участием китайских инвесторов в Израиле. По результатам работы было установлено, что 96% сделок пришлось на технологический сектор, 1,7% – на инфраструктуру, менее 1% – сельское хозяйство, недвижимость, полезные ископаемые [7].

Еще в 2018 г. в израильском экспертном сообществе стали озвучиваться опасения в связи с ростом китайских инвестиций и их возможным влиянием на американо-израильские отношения. При этом акцент делался не только на вопросах безопасности, включая риски невозможности использования Шестым флотом США, базирующимся в Средиземном море, израильских портов, попавших под управление компаний из КНР, но и на экономических аспектах. Бригадный генерал ЦАХАЛ в отставке, эксперт Вашингтонского института ближневосточной политики (WINEP) А. Орион высказал мнение, что, с одной стороны, Израиль не может игнорировать темпы роста китайской экономики, однако, с другой стороны, кооперация с КНР должна включать в себя управление рисками [17].

На этапе создания Консультативного комитета при израильском Министерстве финансов также стало очевидно, что основное внимание в его деятельности будет направлено на Китай. В значительной степени подобный вывод был обусловлен риторикой США. К примеру, в ходе упоминавшегося визита в Иерусалим Д. Бруйетт подчеркивал опасности, исходящие именно от деловой активности с участием китайской стороны, обещая поделиться с ближневосточными партнерами соображениями, касающимися отдельных компаний [18].

Не исключено, что в последнем случае речь могла идти о предложении Белым домом для Израиля еще одной модели, подразумевающей действия в отношении конкретных представителей бизнеса. Вероятно, в Вашингтоне рассчитывали, что правительство Б. Нетаньяху поддержит американские торговые войны с КНР по аналогии с Канадой. В декабре 2018 г. по предварительному запросу об экстрадиции, поданному Соединенными Штатами, была задержана заместитель председателя правления и дочь основателя китайской транснациональной корпорации Huawei Мэн Ваньчжоу. На момент консультаций представителей администрации Д. Трампа с израильскими чиновниками в США шел процесс предъявления ей обвинений в мошенничестве. На израильском рынке Huawei после нескольких месяцев перерыва, вызванного конфликтом с местным эксклюзивным партнером Electra Consumer Products, вновь перешла к наращиванию деловой активности летом 2018 г. [14]. Таким образом, Белый дом мог, с одной стороны, пытаться усилить давление на Huawei, ограничивая присутствие ТНК еще на Ближнем Востоке. С другой стороны, модель поведения, опробованная Канадой, потенциально могла счи-

таться применимой для Израиля и крупных представителей китайского бизнеса.

По оценкам INSS, к началу 2021 г., т. е. по итогам первого года работы Консультативного комитета при Министерстве финансов, было зафиксировано определенное снижение китайской инвестиционной активности в Израиле, однако началось оно не в 2020 г., а в 2019 г. В результате было высказано мнение, что главной причиной тому послужили не введенные под воздействием США ограничения, а пандемия новой коронавирусной инфекции COVID-19, а также собственная политика КНР, направленная на борьбу с оттоком капитала [7]. В результате в 2020 г. представители КНР вложились в 45 израильских компаний, в 2021 г. – в 32, а к середине 2022 г. – лишь в 12. Также было отмечено сведение практически к нулю новых китайских предложений в сфере венчурного капитала. Вместе с тем воздействие американской администрации также привело к определенным изменениям. В 2020 г. правительство ближневосточной страны приняло решение не использовать китайские технологии для создания сетей 5G, выбрав в качестве поставщиков услуг финскую Nokia и шведскую Ericsson [16].

С точки зрения израильских экономистов, ограниченная роль Комитета по контролю над иностранными инвестициями могла быть обусловлена ее консультативным статусом. В связи с этим не исключается, что в дальнейшем с учетом ужесточений правил работы надзорного органа он повысит свою активность, прежде всего в отношении КНР. Кроме того, не рассчитывая в полной мере на успех указанной структуры, в том числе потому, что она не повторила опыт CFIUS, в США разрабатывают дополнительные стимулы поощрения отказа Израиля от китайского капитала. В июле 2022 г. Белый дом запустил сотрудничество в формате американо-израильского стратегического диалога высокого уровня по технологиям, ожидая, что перспективы роста вложений из Соединенных Штатов в приоритетные для ближневосточного государства отрасли заставят само израильское предпринимательское сообщество воздерживаться от сближения с китайскими партнерами по аналогии с вторичными санкциями [1].

Таким образом, приток капитала из КНР послужил основным поводом для появления в Израиле Комитета по контролю над иностранными инвестициями, а после начала его работы стал предметом наиболее пристального внимания данного надзорного органа. При этом объемы китайских вложений в Израиле напрямую не угрожают американским деловым интересам, поскольку их доли на рынке ближневосточного государства несопоставимы. В связи с этим можно предположить, что политические соображения ограничения инвестиционного сотрудничества с Китаем стали решающими не только для Израиля, но и для США, до-

бывшихся от правительств Б. Нетаньяху и Н. Беннета соответствующих преобразований.

### **Япония**

Несмотря на ограниченные в последние годы объемы японских вложений в израильскую экономику в сравнении с китайскими они отличаются поступательным ростом. В 2020 г. на долю этой азиатской страны приходилось 7% всех поступающих в Израиль инвестиций, в 2022 г. – уже 12,8% [13]. Сравнительно небольшим, но планомерно увеличивающимся является и количество сделок. Если в 2012 г. их было лишь 8 на общую сумму 142 млн долларов, то к 2021 г. – 85, стоимостью 2,9 млрд. долларов [12]. Причиной активизации инвестиционного и экономического сотрудничества считается повышенный интерес к Израилю, проявленный бывшим главой японского правительства Синдзо Абэ. При этом руководствовался политик тем, что раньше традиционно отпугивало иностранный капитал от Израиля: после событий арабской весны в Токио выразили сомнение в перспективности выстраивания долгосрочных финансово-экономических отношений с шаткими арабскими режимами, в то время как еврейское государство, наоборот, показалось своего рода островком стабильности [12].

Повышенной привлекательностью для Японии обладают израильские телекоммуникации и венчурные фонды. Таким образом, представители этой азиатской страны имеют возможность конкурировать с китайскими компаниями за рынки, в отношении которых США выражают наибольшую озабоченность. Помимо этого, существует возможность занять нишу, сознательно высвобождаемую КНР, где новые инвесторы не вкладываются в израильские венчурные фонды.

Частично на японско-израильском примере заметны попытки снять и такую острую для китайско-израильских отношений угрозу национальной безопасности. В 2021 г. ушедший с поста руководителя Моссад Й. Коэн занял пост операционного директора японской холдинговой компании SoftBank в Израиле. Объясняя выбор кандидатуры, материнская компания сослалась на связи Й. Коэна в израильской промышленности и предпринимательском сообществе, а также нетипичную для его карьеры узнаваемость, в том числе за рубежом [9]. Впрочем, можно предположить, что прямая отсылка к одной из ключевых в стране разведывательных служб должна автоматически устранять вопрос о сопутствующих рисках от инвестиционного сотрудничества с Японией.

Таким образом, деятельность японских инвесторов в Израиле не подвергается серьезным оценкам и к настоящему моменту не стала предметом внимания соответствующего Комитета при Министерстве финансов. Вероятно, такой подход обусловлен стремлением добиться наращивания не только инвестиционного, но и торгово-экономического сотруд-



ничества с Токио, которое пока не вышло на желаемый сторонами уровень. Помимо этого, данный вектор не вызывает неодобрения со стороны США, ставших главным инициатором внедрения Израилем механизмов ограничения притока иностранного капитала.

### **Индия**

Израиль не входит в перечень главных получателей индийского капитала, уступая место Сингапуру, США, Великобритании и ОАЭ. Совокупный объем индийских инвестиций в израильскую экономику в 2000-х – первой половине 2023 г. составил 383 млн долларов, а основными сферами их притяжения стали медицина, водные ресурсы, производственный сектор<sup>1</sup>. Помимо этого, были зафиксированы индийские вложения в сектора, которые в случае китайско-израильского сотрудничества воспринимаются как потенциально уязвимые с точки зрения национальной безопасности как самой ближневосточной страны, так и ее крупнейшего партнера – США. В начале 2019 г., т. е. на момент активного выдвижения администрацией Д. Трампа предложений по созданию в Израиле механизма контроля над притоком иностранного капитала, индийский конгломерат Lohia Group сообщил о покупке израильской компании Light & Strong, специализирующейся на производстве композитных материалов и стекловолокна для оборонной и космической промышленности [11].

В 2023 г. индийский консорциум во главе с Adani Group приобрел старый порт Хайфы за 1,2 млрд долларов, чем составил конкуренцию Шанхайской международной портовой группе, которая в 2015 г. выиграла тендер на строительство нового хайфского терминала с последующим управлением им в течение 25 лет. По мнению руководства Adani Group, совершить успешную сделку им позволило ослабление позиций КНР после пандемии Covid-19 [3].

Вместе с тем с высокой долей вероятности более существенное воздействие оказало вмешательство Белого дома. С одной стороны, Вашингтон продолжил оказывать влияние на правительство Б. Нетаньяху с тем, чтобы оно избегало привлечения китайского капитала в стратегически значимые проекты. С другой стороны, под патронажем США были начаты сразу две инициативы с привлечением Израиля и Индии: I2U2 и IMES. Первая представляет собой объединение Израиля, Индии, США и ОАЭ, созданное с целью наращивания кооперации в области инвестиций, энергетики, водных ресурсов, транспорта, освоения космоса и обеспечения продовольственной безопасности, одновременно способствуя расширению сотрудничества Израиля с умеренными региональными режимами. Вторая является проектом экономического коридора, соединяющего Индию,

---

<sup>1</sup> India-Israel Bilateral Relations. – URL: [https://www.mea.gov.in/Portal/ForeignRelation/EOI\\_TELAVIV\\_BILATERAL\\_BRIEF2.pdf](https://www.mea.gov.in/Portal/ForeignRelation/EOI_TELAVIV_BILATERAL_BRIEF2.pdf) (дата обращения: 27.11.2023).

Ближний Восток и Европу. Для обеих инициатив крупнейшая средиземноморская гавань Израиля имеет стратегическое значение.

Таким образом, инвестиционное сотрудничество Израиля и Индии также не подвергается ограничениям и не является предметом внимания Комитета по контролю над иностранным капиталом. Связано это со стремлением нарастить приток финансов из Индии в израильскую экономику, прежде всего в инфраструктурные проекты, где ранее израильская сторона не получила ожидаемого эффекта от взаимодействия с КНР. Кроме того, стимулом расширения связей в рассматриваемой области послужила поддержка Соединенными Штатами, рассчитывающими при помощи Индии добиться существенного снижения динамики китайско-израильских контактов в области экономики и финансов.

### **Заключение**

Таким образом, не имеющее собственных подобных планов правительство Б. Нетаньяху в конце 2010-х гг. пошло на внедрение механизмов контроля над иностранными инвестициями, что можно считать прежде всего следствием давления со стороны американской администрации под руководством президента Д. Трампа, поддерживавшего израильское видение путей урегулирования противоречий на Ближнем Востоке. Вместе с тем, не желая полностью отказываться от вложений из Китая, который изначально позиционировался Белым домом как источник наибольшей угрозы, израильская сторона при создании соответствующего Комитета не пошла по пути полного воспроизведения работы его американского аналога – CFIUS. Впрочем, подобная вероятность не исключена в будущем в силу уже наметившихся изменений в надзорном органе, проведенных при Я. Лапиде. Ни очередная смена власти в США, ни внеочередная – в Израиле не побудили ни одно из государств к пересмотру данного курса. Подобный шаг со стороны вновь вернувшегося к власти Б. Нетаньяху на этот раз был мотивирован стремлением сблизиться с Белым домом вопреки несовпадению точек зрения по ряду острых тем, включая мирный процесс и внутривластные реформы в Израиле.

Анализ показывает, что к настоящему моменту Комитет по контролю над иностранными инвестициями при израильском Министерстве финансов сосредоточил свою активность исключительно на КНР, что обусловлено объемами китайских вложений, резко отличающимися от других азиатских партнеров ближневосточной страны, а также сохраняющимися противоречиями Вашингтона и Пекина. Под патронажем Белого дома Израиль, вероятно, в среднесрочной перспективе не пойдет на ограничение инвестиционного сотрудничества с Индией и Японией, в том числе надеясь при помощи них заместить китайский капитал. Политическое и экономическое давление со стороны США в сочетании с внедрением Комитетом по контролю над иностранными инвестициями более

жестких правил отслеживания влияния иностранных финансовых вливаний на национальную безопасность страны способно привести к введению новых ограничений на сделки с участием КНР.

#### Список литературы

1. Жидкова Л. Ю. Оценки перспектив китайско-израильских отношений в контексте глобальных и региональных процессов и внутривнутриполитической ситуации в Израиле. – 2022. – 17 декабря. – URL: <http://www.iimes.ru/?p=92973> (дата обращения: 27.11.2023).
2. Якимова Е. А. Роль Израиля в торговой политике США при администрации Д. Трампа // Ближний Восток и современность. – 2019. – № 53. – С. 308–318.
3. Adani's Strategic Moves: How an Indian Conglomerate is Taking on China. – 2023. – 11. September. – URL: <https://economictimes.indiatimes.com/industry/transportation/shipping/-/transport/adanis-strategic-moves-how-an-indian-conglomerate-is-taking-on-china/articleshow/105092014.cms> (дата обращения: 27.11.2023).
4. Blakey J. R. The Foreign Investment Risk Review Modernization Act: The Double-Edged Swor of U.S. Foreign Investment Regulations // Loyola of Los Angeles Law Review. – 2020. – Vol. 53. – N 4. – P. 981–1014.
5. Canada's Potash Group Won't Buy Israel Chemicals. – 2013. – 25 April. – URL: <https://www.timesofisrael.com/canadas-potash-group-wont-buy-israel-chemicals/> (дата обращения: 27.11.2023).
6. Chalamish E. Investment Review and Policy Implications // Foreign Investment in Israel's Strategic Industries. – 2017. – July. – P. 23–32.
7. Ella D. Chinese Investments in Israel: Developments and a Look to the Future. – 2021. – 1 February. – URL: <https://www.inss.org.il/wp-content/uploads/2021/02/special-publication-010221.pdf> (дата обращения: 27.11.2023).
8. Estrin D., Feng E. There's A Growing Sore Spot in Israeli-U.S. Relations: China. – 2019. – 11 September. – URL: <https://www.npr.org/2019/09/11/757290503/theres-a-growing-sore-spot-in-israeli-u-s-relations-china> (дата обращения: 27.11.2023).
9. Former Mossad Chief Yossi Cohen to head SoftBank's Israel Operations. – 2021. – 9 July. – URL: <https://www.timesofisrael.com/former-mossad-chief-yossi-cohen-to-head-softbanks-israel-operations/> (дата обращения: 27.11.2023).
10. Granville K. Cfius, Powerful and Unseen, Is a Gatekeeper on Major Deals // New York Times. – 2018. – 5 March. – URL: <https://www.nytimes.com/2018/03/05/business/what-is-cfius.html> (дата обращения: 27.11.2023).
11. Indian Conglomerate Lohia Acquires Israel's Light & Strong. – 2019. – 12 February. – URL: <https://www.livemint.com/companies/news/indian->

conglomerate-lohia-acquires-israel-s-light-strong-1549982744029.html (дата обращения: 27.11.2023).

12. *Kowner R.* Insight 292: Emerging Israel-Japan Relations Since the 2010s // The Middle East Institute (MEI) Insides. - 2023. - N 292. - URL: <https://mei.nus.edu.sg/publication/emerging-israel-japan-relations-since-the-2010s/> (дата обращения: 27.11.2023).

13. *Orbach M.* Japanese Investment in Israel fell by 20% in first half of 2023. - 2023. - 4 September. - URL: <https://www.calcalistech.com/ctechnews/article/hjp4q7qc3> (дата обращения: 27.11.2023).

14. *Perez G.* After Its Bust-Up with Electra Consumer Products, Huawei Has Announced New Official Importers and is in Talks with Israeli Mobile Carriers. - 2018. - 26. August. - URL: <https://en.globes.co.il/en/article-huawei-back-in-israel-1001251256> (дата обращения: 27.11.2023).

15. *Ravid B.* Scoop: Israel to Increase Reviews of Foreign Investments After U.S. Pressure. - 2022. - 23 November. - URL: <https://www.axios.com/2022/11/23/israel-china-investment-reviews-biden> (дата обращения: 27.11.2023).

16. *Stuck in the Middle: 5G Networks in Germany and Israel in Times of Sino-American Competition.* - 2022. - 18 July. - URL: <https://www.ippi.org.il/stuck-in-the-middle-5g-networks-in-germany-and-israel/> (дата обращения: 27.11.2023).

17. *Wilner M.* U.S. Navy may stop docking in Haifa after Chinese take over port // Jerusalem Post. - 2018. - 15 December. - URL: <https://www.jpost.com/israel-news/us-navy-may-stop-docking-in-haifa-after-chinese-take-over-port-574414> (дата обращения: 27.11.2023).

18. *Winer S.* Chinese investment in Israel could harm intelligence ties, US official warns // Times of Israel. - 2019. - 16 January. - URL: <https://www.timesofisrael.com/chinas-investments-in-israel-could-harm-intelligence-ties-us-official-warns/> (дата обращения: 27.11.2023).

19. *Zimmerman E. J.* The Foreign Risk Review Modernization Act // Berkeley Technology Law Journal. - 2019. - Vol. 34. - N 4. - P. 1267-1304.

## References

1. Zhidkova L. YU. Otsenki perspektiv kitaysko-izraelskikh otnosheniy v kontekste globalnykh i regionalnykh protsessov i vnutripoliticheskoy situatsii v Izraile [Assessment of the Prospects of Chinese-Israeli Relations in the Context of Global and Regional Processes and the Internal Political Situation in Israel], 2022, December 17. (In Russ.). Available at: <http://www.iimes.ru/?p=92973> (accessed 27.11.2023).

2. Yakimova E. A. Rol Izrailya v trgovoy politike SSHA pri ad-ministratsii D. Trampa [The Role of Israel in US Trade Policy Under the

Trump Administration]. *Blizhniy Vostok i sovremennost* [The Contemporary Middle East], 2019, No. 53, pp. 308–318. (In Russ.).

3. Adani's Strategic Moves: How an Indian Conglomerate is Taking on China, 2023, September 11. Available at: <https://economictimes.indiatimes.com/industry/transportation/shipping-/-transport/adanis-strategic-moves-how-an-indian-conglomerate-is-taking-on-china/articleshow/105092014.cms> (accessed 27.11.2023).

4. Blakey J. R. The Foreign Investment Risk Review Modernization Act: The Double-Edged Swor of U.S. Foreign Investment Regulations. *Loyola of Los Angeles Law Review*, 2020, Vol. 53, No. 4, pp. 981–1014.

5. Canada's Potash Group Won't Buy Israel Chemicals, 2013, April 25. Available at: <https://www.timesofisrael.com/canadas-potash-group-wont-buy-israel-chemicals/> (accessed 27.11.2023).

6. Chalamish E. Investment Review and Policy Implications. *Foreign Investment in Israel's Strategic Industries*, 2017, July, pp. 23–32.

7. Ella D. Chinese Investments in Israel: Developments and a Look to the Future, 2021, February 1. Available at: <https://www.inss.org.il/wp-content/uploads/2021/02/special-publication-010221.pdf> (accessed 27.11.2023).

8. Estrin D., Feng E. There's A Growing Sore Spot in Israeli-U.S. Relations: China, 2019, September 11. Available at: <https://www.npr.org/2019/09/11/757290503/theres-a-growing-sore-spot-in-israeli-u-s-relations-china> (accessed 27.11.2023).

9. Former Mossad Chief Yossi Cohen to head SoftBank's Israel Operations, 2021, July 9. Available at: <https://www.timesofisrael.com/former-mossad-chief-yossi-cohen-to-head-softbanks-israel-operations/> (accessed 27.11.2023).

10. Granville K. Cfius, Powerful and Unseen, Is a Gatekeeper on Major Deals. *New York Times*, 2018, March 5. Available at: <https://www.nytimes.com/2018/03/05/business/what-is-cfius.html> (accessed 27.11.2023).

11. Indian Conglomerate Lohia Acquires Israel's Light & Strong, 2019, 12 February. Available at: <https://www.livemint.com/companies/news/indian-conglomerate-lohia-acquires-israel-s-light-strong-1549982744029.html> (accessed 27.11.2023).

12. Kowner R. Insight 292: Emerging Israel-Japan Relations Since the 2010s. *The Middle East Institute (MEI) Insides*, 2023, No. 292. Available at: <https://mei.nus.edu.sg/publication/emerging-israel-japan-relations-since-the-2010s/> (accessed 27.11.2023).

13. Orbach M. Japanese Investment in Israel fell by 20% in first half of 2023, 2023, September 4. Available at: <https://www.calcalistech.com/ctechnews/article/hjp4q7qc3> (accessed 27.11.2023).

14. Perez G. After Its Bust-Up with Electra Consumer Products, Huawei Has Announced New Official Importers and is in Talks with Israeli Mobile

Carriers, 2018, August 26. Available at: <https://en.globes.co.il/en/article-huawei-back-in-israel-1001251256> (accessed 27.11.2023).

15. Ravid B. Scoop: Israel to Increase Reviews of Foreign Investments After U.S. Pressure, 2022, November 23. Available at: <https://www.axios.com/2022/11/23/israel-china-investment-reviews-biden> (accessed 27.11.2023).

16. Stuck in the Middle: 5G Networks in Germany and Israel in Times of Sino-American Competition, 2022, July 18. Available at: <https://www.ippi.org.il/stuck-in-the-middle-5g-networks-in-germany-and-israel/> (accessed 27.11.2023).

17. Wilner M. U.S. Navy may stop docking in Haifa after Chinese take over port. *Jerusalem Post*, 2018, December 15. Available at: <https://www.jpost.com/israel-news/us-navy-may-stop-docking-in-haifa-after-chinese-take-over-port-574414> (accessed 27.11.2023).

18. Winer S. Chinese investment in Israel could harm intelligence ties, US official warns. *Times of Israel*, 2019, January 16. Available at: <https://www.timesofisrael.com/chinas-investments-in-israel-could-harm-intelligence-ties-us-official-warns/> (accessed 27.11.2023).

19. Zimmerman E. J. The Foreign Risk Review Modernization Act. *Berkeley Technology Law Journal*, 2019, Vol. 34, No. 4, pp. 1267–1304.

#### Сведения об авторе

**Елизавета Александровна Якимова**  
кандидат исторических наук, научный  
сотрудник Отдела Израиля и еврейских  
общин Института востоковедения РАН.  
Адрес: Институт востоковедения  
Российской академии наук,  
107031, Москва, ул. Рождественка,  
д. 12.  
E-mail: [yaki-elizaveta@yandex.ru](mailto:yaki-elizaveta@yandex.ru)  
ORCID: 0000-0001-7609-2261

#### Information about the author

**Elizaveta A. Iakimova**  
PhD, Research Fellow of the Institute  
of Oriental Studies, Russian Academy  
of Science.  
Address: The Institute of Oriental Studies  
of the Russian Academy of Sciences,  
12 Rozhdestvenka Street, Moscow, 107031,  
Russian Federation.  
E-mail: [yaki-elizaveta@yandex.ru](mailto:yaki-elizaveta@yandex.ru)  
ORCID: 0000-0001-7609-2261