

БИЗНЕС КАК НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫЙ ФОРМАТ РАЗВИТИЯ ДВУСТОРОННИХ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РОССИЕЙ И ИЗРАИЛЕМ

За последние 25 лет отношения между Россией и Израилем прошли большой путь. Вряд ли сегодня у кого-либо есть сомнения в том, что они развиваются в позитивном ключе. Однако до сих пор их потенциал реализован лишь частично. Между тем именно деловая среда способна создать необходимую экосистему для долгосрочного эффективного развития двусторонней российско-израильской кооперации и ее выхода на стратегический уровень.

Роль бизнеса в жизни общества

Ключевое место бизнеса в жизни общества обусловлено его функциями в общественном развитии. Прежде всего, это экономическая функция: независимо от общественного уклада, политического режима и доминирующих религиозных взглядов, каждое общество способно существовать и успешно развиваться лишь при условии хозяйственной деятельности, обеспечивающей как минимум воспроизводство его потенциала, что предполагает эффективную деловую активность и управление ею.

Не менее важна политическая функция бизнеса и менеджмента. Политическая жизнь любого общества в конечном счете выражает столкновение, борьбу конкретных интересов, а именно экономических. Поэтому деловой мир (крупные предприниматели, топ-менеджеры, средний и мелкий бизнес, объединенный в отраслевые или региональные союзы и ассоциации) оказывает определяющее влияние на принятие политических решений; без его активного участия и поддержки не обходится ни одна избирательная кампания или формирование органов власти. Тем самым бизнес оказывается одним из решающих факторов формирования и развития гражданского общества.

В определенной степени деловой мир выполняет по отношению к обществу лидерскую функцию. Его состояние, цели, характер и способы осуществления деловой активности определяют состояние общественной жизни: общее настроение, жизненные цели и т. д.

В этой связи можно говорить и о нравственной (этической) функции бизнеса и менеджмента. Этика деловых отношений играет исклю-

чительно важную, если не определяющую роль в динамике нравственной культуры общества.

Очевидно, что в современном обществе бизнес выполняет важнейшую модернизационную, а точнее, инновационную функцию, обеспечивая не только экономические условия выживания и развития социума, но и реализацию новейших достижений мировой технической, научной и гуманитарной мысли. Нельзя не признать, что переход традиционных обществ и культур к современному производству, достижениям науки, техники, медицины, гражданскому обществу, демократическим свободам, международному сотрудничеству и интеграции осуществлен именно с помощью и на основе реальной практики деловой активности.

Таким образом, можно признать, что деловой мир выступает главным связующим звеном, обеспечивающим полноценную интеграцию общества, существование и развитие социального партнерства. Не только политика, но и искусство, образование, наука, спорт в любой стране и в любом обществе не могут полноценно развиваться без поддержки со стороны делового мира. Спонсорство, патронат, благотворительность, лоббистская деятельность – перечень форм социального сотрудничества и партнерства можно продолжать, но все они в конечном счете замыкаются на взаимодействии с конкретными фирмами, корпорациями, финансовыми группами и отдельными предпринимателями.

Продвижение российских экономических интересов на международной арене

Задачи по продвижению российских экономических интересов на международной арене с учетом приоритетов инновационного развития страны стоят более чем серьезные — обеспечить России равноправные позиции в современной системе мирохозяйственных связей, свести к минимуму риски, возникающие при интеграции в мировую экономику, в том числе в контексте членства России в ВТО и предстоящего присоединения к ОЭСР.

Нужно признать, что на сегодняшний день основное внимание в нашей стране оказывается крупному бизнесу, а вот мелкому и среднему бизнесу государственной поддержки явно не хватает. Связано это в первую очередь с тем, что у нас фактически нет единой системы поддержки мелкого и среднего бизнеса в операциях за рубежом. Это касается обеспечения соответствующих политических условий для решения вопросов кредитования, финансирования, страхования, а также аспектов, связанных с таможенным режимом, налоговым законодательством. Работа только разворачивается, и ее надо ставить на поток. Во внешнеэкономической деятельности нельзя оставить бизнес наедине с самим собой. Практика нашей рыночной экономики показывает, что

необходимо партнерство государства и бизнеса для защиты геополитических интересов и экономической безопасности России.

Одной из главных задач, стоящих перед Российско-Израильским деловым советом, является создание такой площадки взаимодействия бизнеса и политики, которая будет содействовать продвижению российских интересов при сотрудничестве с таким важным для нас партнером, как Израиль.

Наиболее перспективные сферы двустороннего экономического сотрудничества

По мнению наших экспертов, в краткосрочном периоде наиболее перспективными сферами торгово-экономического сотрудничества двух стран являются сельское хозяйство (в том числе применение израильских агротехнологий в России); энергетика; кооперация в сфере высоких технологий; туризм; фармацевтическая промышленность и медицина, а также научно-техническое сотрудничество по другим направлениям на партнерских началах.

Развитию российско-израильского торгово-экономического сотрудничества также могло бы способствовать усиление кооперации между нашими странами в сфере образования.

Вместе с тем следовало бы продумать стратегию по привлечению израильского бизнеса в регионы России и созданию для этого необходимых условий. Яркий пример успешности такого подхода – состоявшееся в октябре 2014 г. открытие завода крупнейшей израильской фармацевтической компании «Тева» в Ярославле.

Решению этих задач может способствовать заключение между нашими странами соглашения о создании зоны свободной торговли. Это, безусловно, не панацея. Однако именно формирование такого пространства позволит интенсифицировать другие процессы, способствующие усилению кооперации деловых сообществ России и Израиля. Более того, мы считаем, что договор этот должен быть максимально широким. Руководство и эксперты Российско-Израильского делового совета прикладывают много усилий для того, чтобы подписание соглашения состоялось как можно быстрее. Так как «хороша ложка к обеду», затягивание этого процесса может привести к тому, что момент будет упущен и соглашение станет очередным благим намерением, реализовывать которое никто не собирается. Хотелось бы отметить, что присутствующая среди некоторых участников российского рынка боязнь усиления конкуренции со стороны Израиля, является необоснованной. Во-первых, у нас практически нет пересекающихся полей, а во-вторых, конкуренция всегда идет на пользу. Российские малые инновационные компании благодаря конкуренции со стороны израильских инноваторов получают замечательный шанс проверить уровень

конкурентоспособности своих разработок, а также смогут отстаивать свои интересы на международном рынке.

Необходимость преодоления стереотипов и трудностей, препятствующих развитию двустороннего сотрудничества

В ходе проводившегося нами обмена мнениями между заинтересованными представителями российского и израильского бизнеса и экспертного сообщества удалось выявить ряд проблемных вопросов российско-израильского сотрудничества.

Со стороны Израиля были выделены следующие проблемные зоны сотрудничества с Россией:

- высокий уровень коррупции;
- непрозрачная законодательная и правоприменительная система;
- непропорционально высокий интерес государственных структур к сугубо деловым вопросам;
- недостаточное внимание в деловой среде к развитию сектора высоких технологий.

Это, к сожалению, формирует имидж России в Израиле как страны, недостаточно развитой в технологическом и экономическом отношении, с высоким уровнем риска ведения бизнеса и политически ангажированными деловыми структурами.

К трудностям, препятствующим развитию сотрудничества с израильской стороны, эксперты и представители бизнеса относят:

- недооценку потенциала российских партнеров;
- применение политики двойных стандартов в экономическом сотрудничестве;
- стремление работать только на финансовые средства, привлеченные из-за рубежа.

Следует отметить еще одну базовую проблему двусторонних отношений, наличие которой до последнего времени не признавалось двумя сторонами. Это наличие в Израиле большого количества русскоязычного населения. Мы привыкли рассматривать этот фактор как абсолютно позитивный для развития наших отношений. Во многом так и есть: упрощается коммуникация между учеными, представителями бизнеса, службами безопасности, политиками. Однако в России судят об израильтянах по их русскоязычным гражданам, по ним же судят в Израиле о России, что зачастую приводит к неправильной оценке ситуации и, следовательно, ошибкам в принятии важных решений. Для налаживания эффективного диалога необходимо системно изучать социокультурные особенности стран, их политическую и деловую культуру. В России достаточно быстро, по крайней мере на экспертном уровне, осознали эту проблему, и израилеведение стало динамично

развиваться. В настоящее время в нашей стране на уровне принятия ответственных решений все чаще используется страноведческая экспертиза. В Израиле же подобного процесса не произошло. После распада СССР интерес к системному изучению России угас, и предпринятые попытки воссоздать эту систему пока не увенчались успехом.

Все вышеназванные трудности и стереотипы, существующие с обеих сторон, сформировали общую атмосферу недоверия, которая не позволяет деловым кругам двух стран выстраивать отношения долгосрочного торгово-экономического и научно-технического партнерства.

Экспертная подготовка и продвижение конкретных проектов

Представители бизнес-сообщества и эксперты убеждены в том, что реализация многих интересующих компании перспективных проектов тормозится именно из-за вышеперечисленных трудностей и стереотипов. В этой связи возникает настоятельная необходимость подвергать каждый конкретный проект двустороннего сотрудничества экспертной оценке с разработкой стратегии его продвижения на рынке и участием в реализации заложенных в нем мер с целью поддержки российского бизнеса.

С российской стороны такое экспертное сообщество уже, можно сказать, де-факто сформировано, так как между Российско-Израильским деловым советом, Институтом востоковедения и Экспертным советом Торгово-промышленной палаты Российской Федерации установлены прочные рабочие связи, что позволяет в случае необходимости задействовать высококвалифицированных экспертов самого широкого профиля.

Хотелось бы видеть с израильской стороны аналогичные структуры, которые могли бы вместе с российским экспертным сообществом предоставлять бизнесу экспертизу высокого уровня. Несомненно, и Израильский институт исследований национальной стратегии безопасности (INSS), и Ассоциация производителей Израиля в данном направлении являются ключевыми партнерами российской стороны.

Многовекторное сотрудничество

Остановимся на одной идее, которая может оказаться крайне плодотворной для российско-израильского делового сотрудничества. В современном глобальном мире эффективное развитие двустороннего сотрудничества невозможно без формирования многовекторной системы взаимодействия. В связи с этим представляется важным разработать гибкую схему двустороннего сотрудничества с возможностью участия в этом процессе третьих стран. Это позволит не только расширить формат двустороннего взаимодействия, но и максимально эффективно учесть российские интересы. Более того, подобная конфигурация дает

возможность использовать формат бизнес-диалога для обсуждения ряда других вопросов, представляющих для России значительный интерес.

Использование такой схемы может дать ощутимый эффект в российско-израильских отношениях. Представляется, что наиболее приемлемым форматом развития эффективной многовекторной системы сотрудничества является создание так называемых треугольников, куда помимо России и Израиля будет включаться еще одна страна (включение большого числа стран в существующий диалог приведет к понижению эффективности взаимодействия). Таких «треугольников» может быть создано несколько.

Потенциальными партнерами для создания такой системы, на наш взгляд, могут стать США, Китай, страны ЕС, возможно участие и других стран. Этот выбор обусловлен тем, что и Россия, и Израиль заинтересованы в развитии деловых контактов с ними на разных уровнях, и подключение этих стран к диалогу между Россией и Израилем способно дать максимальный синергетический эффект. К тому же, для России – глобального игрока – более широкий формат взаимодействия представляется наиболее адекватным и отвечающим ее геополитическим и внешнеэкономическим интересам.

Сферами взаимодействия в рамках «треугольников» могут стать все те области, которые были определены выше в качестве интересных для двустороннего сотрудничества. Для организации эффективного процесса в предлагаемом формате сотрудничества необходимо создать соответствующую площадку, основанную на взаимодействии представителей деловых кругов обеих стран и экспертного сообщества. Это позволит сформировать многоуровневую адекватную для всех сторон повестку дня и разработать конкретные планы по ее реализации с привлечением соответствующей экспертизы.

В заключение еще раз необходимо подчеркнуть, что несмотря на различные политические, экономические, социокультурные барьеры, у обеих стран есть существенный потенциал для выведения нашего делового сотрудничества на новый, значительно более серьезный уровень. Вполне возможно, что решение этой задачи приведет и к серьезным позитивным изменениям в нашем политическом взаимодействии.

Улин Сергей Арамович,
генеральный директор ОАО «Алмазный мир»,
председатель Российско-Израильского делового совета